

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

Pada bab ini dibahas mengenai kesimpulan-kesimpulan atas hasil pengolahan data dan analisis penelitian beserta saran-saran perbaikan yang diberikan bagi Restoran X dan penelitian selanjutnya, yang akan dibahas dalam dua sub-bab berikut.

V.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil pengolahan data dan analisis yang dilakukan, berikut adalah kesimpulan-kesimpulan yang dapat diambil dari penelitian ini.

- 1. Kualitas pelayanan di Restoran X memiliki nilai performansi sebesar 3,187.
- 2. Untuk perbaikan atribut pelayanan di Restoran X ada tiga urutan prioritas, prioritas pertama adalah atribut-atribut yang masuk dalam kategori KANO Must-Be, prioritas kedua adalah atribut-atribut yang masuk dalam kategori KANO One-Dimensional, dan terakhir prioritas ketiga adalah atribut-atribut yang masuk dalam kategori KANO Attractive.
- 3. Tindakan perbaikan yang dapat diusulkan kepada Restoran X adalah sebagai berikut:
 - a. Memindahkan beberapa meja di lantai bawah ke lantai atas agar ruang makan lebih leluasa
 - b. Menutup restoran dengan kaca dan memasang AC
 - c. Mencari trainer untuk memberikan pelatihan kepada karyawan
 - d. Membuat/menyewa ahli untuk membuat sistem input digital
 - e. Membaut kertas pemesanan yang dapat diisi sendiri oleh pelanggan
 - f. Membuat jadwal pembersihan yang teratur
 - g. Membuat checksheet pembersihan kamar mandi dan area makan
 - h. Menentukan peran karyawan dalam kegiatan operasional dan membuat instruksi kerja
 - i. Menentukan dress code karyawan secara lengkap
 - j. Membuat loker untuk setiap karyawan

- k. Membuat sistem reward untuk pelanggan yang loyal
- Menyewa interior designer untuk melakukan perancangan dan penataan ulang dekorasi
- m. Merancang menu baru/menyewa *graphic designer* untuk merancang menu baru yang sesuai dengan *image* restoran

V.2 Saran

Setelah didapatkan kesimpulan dari hasil penelitian kualitas layanan di Restoran X, dapat diberikan beberapa saran untuk pihak restoran dan penelitian selanjutnya sebagai berikut.

- Pihak restoran disarankan menerapkan usulan perbaikan yang telah diberikan dengan mengikuti urutan prioritas perbaikan yang telah ditentukan.
- Pihak restoran disarankan mengeluarkan sumber daya yang cukup untuk menerapkan usulan perbaikan agar hasilnya juga memuaskan dan dapat berdampak baik bagi restoran.
- 3. Bagi penelitian selanjutnya disarankan menggunakan metode *cross* tabulation untuk mengetahui ada atau tidaknya hubungan atau kecenderungan variabel profil pelanggan terhadap variabel nilai performansi atau jawaban fungsional-disfungsional yang mereka berikan.
- 4. Bagi penelitian selanjutnya diharapkan penelitian ini dapat menjadi salah satu sumber referensi dan dapat dikembangkan lebih lanjut lagi.



DAFTAR PUSTAKA

- Payne, A. (2000). The Essence of Services Marketing. Yogyakarta: Andi.
- Berger, C., Blauth, R., Bolster, C., Burchill, G., DuMouchel, W., Pouliot, F., ... Walden, D. (1993). Kano's Method for Understanding Customer-Defined Quality. The Center for Quality Management Journal, Vol. 2 (4), pp. 3 36.
- Bolton, R.N. & Drew, J.H. (1991). A Multistage Model of Customers' Assessments of Service Quality and Value. Journal of Consumer Research, Vol. 17, pp. 375 384.
- Cronin, J.J. & Taylor, S.A. (1992). *Measuring Service Quality: A Reexamination and Extension. Journal of Marketing, Vol. 56 (3), pp. 55 68.*
- Cronin, J.J. & Taylor, S.A. (1994). SERVPERF Versus SERVQUAL: Reconciling Performance-Based and Perception-Minus-Expectations Measurement of Service Quality. Journal of Marketing, January (58), pp. 125 – 131.
- Hair, J.F., Black, W.C., Babin, B.J. & Anderson, R.E. (2010). *Multivariate Data Analysis*, 7th Edition. New York: Pearson.
- Kotler, P. (2000). *Marketing Management: Edisi Milenium*. New Jersey: Prentice Hall Intl, Inc.
- Lupiyoadi, R. & Hamdani, A. (2008). *Manajemen Pemasaran Jasa Teori dan Praktik*. Jakarta: Salemba Empat.
- Markovic, S., Komsic, J., Stifanic, M. (2013). *Measuring Service Quality in City Restaurant Settings Using DINESERV Scale*. University of Rijeka, Rijeka.
- Marsyangm. (1999). Manajemen Jasa Pendekatan Terpadu. Bogor: Ghalia Indonesia.
- Schiffman, L. & Kanuk, L. (2010). Consumer Behavior 10th Edition. New Jersey: Pearson Prentice Hall.
- Sekaran, U. (2000). Research Methods for Business: A Skill Building Approach. Singapore: John Wiley & Sons, Inc.
- Seth, N., Deshmukh S.G. & Vrat, P. (2005). Service Quality Models: A Review. International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 22 (9), pp. 913 949.

Tjiptono, F. (2004). Manajemen Jasa. Yogyakarta: Andi.

- Tjiptono, F. (2005). *Pemasaran Jasa*, Edisi Pertama. Malang: Bayu Media Publishing.
- Valentine, T. G. (2017). Usulan Perbaikan Kualitas Jasa di Rumah Makan Kandang Ayam Kebonjati dengan Metode SERVPERF dan KANO. Skripsi: Universitas Katolik Parahyangan, Bandung.