

## **BAB 3**

### **PENUTUP**

#### **3.1. Kesimpulan**

Berdasarkan kegiatan praktik kerja yang dilakukan penulis di PT. Len Industri (Persero), serta berdasarkan pembahasan yang telah dipaparkan oleh penulis pada bab sebelumnya. Secara keseluruhan kegiatan yang penulis lakukan berjalan dengan baik, sebab setiap bagian melaksanakan tanggung jawabnya dengan baik dan sesuai dengan proses dan prosedur yang telah ditetapkan oleh perusahaan oleh perusahaan. Penulis dapat mengerti dan memahami beberapa hal yang menjadi tujuan penulis melakukan praktik kerja di PT. Len Industri (Persero), penulis dapat menyimpulkan sebagai berikut.

1. Penulis telah memahami cara membuat Analisis Pemangku Kepentingan. Menurut penulis, cara dalam divisi *Business Development & Partnership* PT. Len Industri (Persero) melaksanakan proses pekerjaan ini sudah cukup baik. Proses pekerjaan ini diawali dengan melakukan analisis untuk mencari data dan informasi seluruh pemangku kepentingan yang memiliki keterkaitan untuk nantinya dibuatkan Analisis Pemangku Kepentingan.
2. Penulis telah memahami cara melakukan inventarisasi dokumen tender. Menurut penulis, cara dalam divisi *Business Development & Partnership* PT. Len Industri (Persero) dalam melakukan inventarisasi dokumen tender ini sudah cukup baik. Proses pekerjaan ini dimulai dari membuat tiga *folder* di *Google Drive* diantaranya *Legal Administration*, *Partnership*, dan Sertifikasi yang nantinya akan berisikan dokumen-dokumen yang sesuai kemudian membuka *database* PT. Len yang bersifat *confidential* untuk mencari dokumen yang dibutuhkan dan nantinya dipindahkan ke folder yang telah dibuat ke dalam setiap dokumen yang sesuai ke masing-masing folder yang terdiri dari *Legal Administration*, *Partnership*, dan Sertifikasi yang nantinya akan diperlukan ketika ada tender.

### 3.2. Saran

Meskipun kegiatan pemasaran di *Marketing Sales Commercial Sector* divisi Pengembangan dan Kerjasama Bisnis di PT. Len Industri (Persero) sudah berjalan dengan baik, selama praktik kerja di PT. Len Industri (Persero) penulis mendapat pengayaan tentang penerapan manajemen di *Business To Government* (B2G) yang mana pengayaan ini akan menjadi nilai tambah untuk bekal berkarya di masa mendatang untuk penulis. Dan ini akan menjadi masukan atau saran agar kampus juga menambahkan porsi pembahasan teori *Business To Government* (B2G).

Masalah teknis berupa konektivitas jaringan internet yang kurang memadai, perusahaan dapat mengidentifikasi pekerjaan yang dikerjakan oleh peserta magang dipilah antara yang membutuhkan koneksi internet jadi nanti yang diberikan akses hanya yang benar-benar terkait dengan yang memerlukan koneksi internet.

## DAFTAR PUSTAKA

### Buku dengan Nama Pengarang

Heidi M. Neck, Christopher P. Neck, and Emma L. Murray. (2023). *Introduction To Business*: Sage Publication, Inc.

Martens, dan Bertin. (2020). *The economics of Business-to Government data sharing*. Seville: European Commission.

Tjiptono Fandy dan Anastasia Diana. (2020). *Pemasaran* : Penerbit Andi Yogyakarta.

Tjiptono, F., dan Diana. A. (2020). *Pemasaran*. Yogyakarta: Penerbit ANDI.

### Diktat dengan Nama Penyusun

Manurung, E.M. dan Ukur, Kurweni (2020). *Buku Panduan Sistem Informasi Manajemen: untuk Program Diploma III Manajemen UNPAR*. Fakultas Ekonomi UNPAR.

### Jurnal

Ananda, Y. A. dan Setyowati. (2022). *Evaluasi Kinerja Sistem Informasi Inventarisasi Aset*.

Anggarini, D. R., dan Permatasari, B. (2020). *Pengaruh nilai tukar dolar*.

Arman syah. P. (2020). *Sistem Pelayanan Pelanggan Menggunakan PHP dan MySQL*.

Irdha, Y. M. dan Desi. I. (2022). *Analisis Strategi Pemasaran Untuk Meningkatkan Penjualan Pada Usaha Ibu Bagas di Kecamatan Mamuju*.

Pasaribu, R. M. dan Hutapea, H. D. Pasaribu, H. D. S. matondorang, V. (2022). *Bagaimana Melakukan Riset Pasar*.

Zainal, R.I. (2020). *Analisis Stakeholder di Wilayah Operasional Perusahaan Pertambangan Migas*. *Journal Management, Business, and Accounting*, Vol 19 (03).